

KATALOG PRODUKTÓW GRUPY EBI

Finansowanie i doradztwo
wspierające inwestycje



Europejski
Bank Inwestycyjny | Grupa

KATALOG PRODUKTÓW GRUPY EBI

Finansowanie i doradztwo
wspierające inwestycje



Europejski
Bank Inwestycyjny | Grupa

Katalog produktów Grupy EBI

Finansowanie i doradztwo wspierające inwestycje

© Europejski Bank Inwestycyjny, 2024.

Wszelkie prawa zastrzeżone.

Wszelkie pytania dotyczące praw i licencji należy kierować na adres publications@eib.org.

Europejski Bank Inwestycyjny
98-100, boulevard Konrad Adenauer
L-2950 Luxembourg
info@eib.org

Więcej informacji na temat działalności EBI można uzyskać na stronie www.eib.org.

Więcej informacji na temat działalności EFI można uzyskać na stronie www.eif.org.

Biuletyn elektroniczny EBI jest dostępny na stronie www.eib.org/sign-up.

Wydawca: Europejski Bank Inwestycyjny.

Wydrukowano na papierze z certyfikatem FSC®.

SPIS TREŚCI

2

**PRZEGLĄD
ROZWIĄZAŃ
FINANSOWYCH
I DORADCZYCH
GRUPY EBI**

4

**NOWE PRZEDSIĘBIORSTWA
OPRACOWUJĄCE
PRZEŁOMOWE TECHNOLOGIE**

Produkty kapitałowe i inne podobne

8

**MAŁE I ŚREDNIE PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ
INWESTYCJE**

Instrumenty zwiększające płynność
Wzmacnianie zdolności pośredników do podejmowania ryzyka
Sekurytyzacja

12

DUŻE PROJEKTY INWESTYCYJNE

Kredyty bezpośrednie
Finansowanie w drodze zakupu obligacji
Gwarancje projektowe



14

**USŁUGI
DORADCZE**

PRZEGLĄD ROZWIĄZAŃ FINANSOWYCH I DORADCZYCH GRUPY EBI

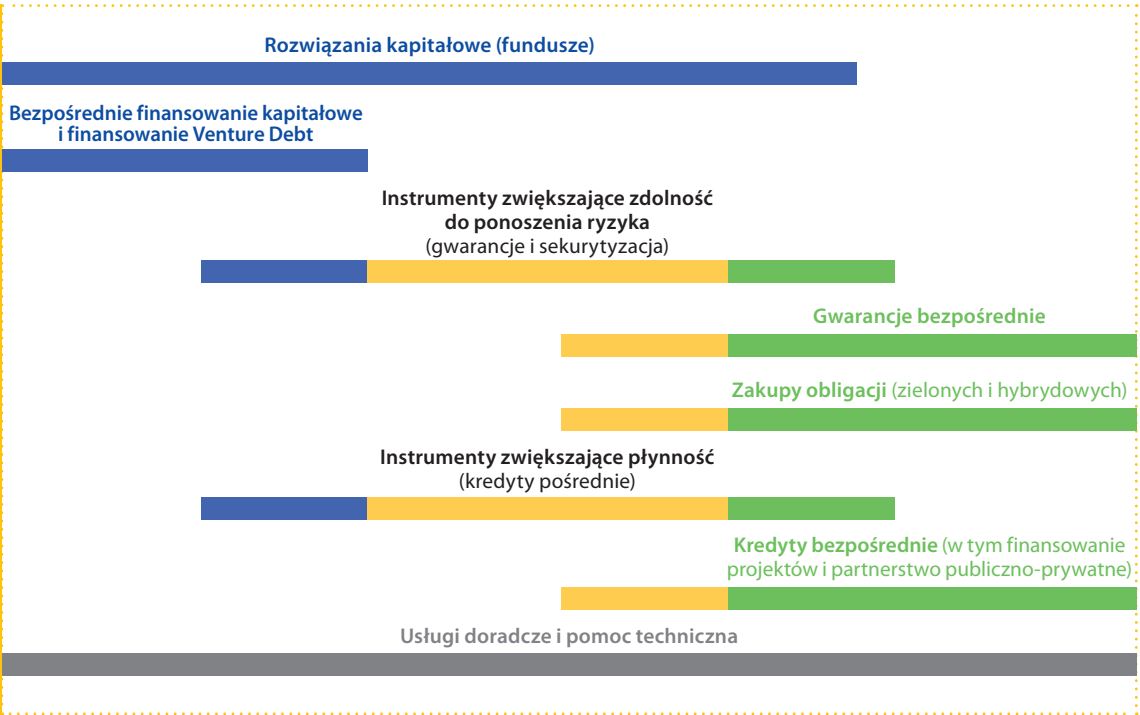
Wsparcie inwestycji w całym cyklu rozwoju przedsiębiorstw

Grupa EBI oferuje szeroką gamę produktów i usług finansowych, za których pomocą przyczynia się do realizacji celów gospodarczych, społecznych i środowiskowych Unii Europejskiej. W skład Grupy EBI wchodzi dwa główne podmioty: Europejski Bank Inwestycyjny i Europejski Fundusz Inwestycyjny. Działalność EBI polega na długoterminowym finansowaniu dużych projektów w zakresie infrastruktury, innowacji i działań w dziedzinie klimatu, natomiast EFI zajmuje się zwiększaniem dostępu do finansowania dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw za pomocą rozwiązań typu venture capital, gwarancji i mikrofinansowania. Dzięki połączeniu sił tych dwóch instytucji Grupa EBI skutecznie mobilizuje zasoby i wiedzę fachową niezbędne do wspierania zrównoważonego rozwoju, innowacji i wzrostu gospodarczego w całej Europie i poza nią.

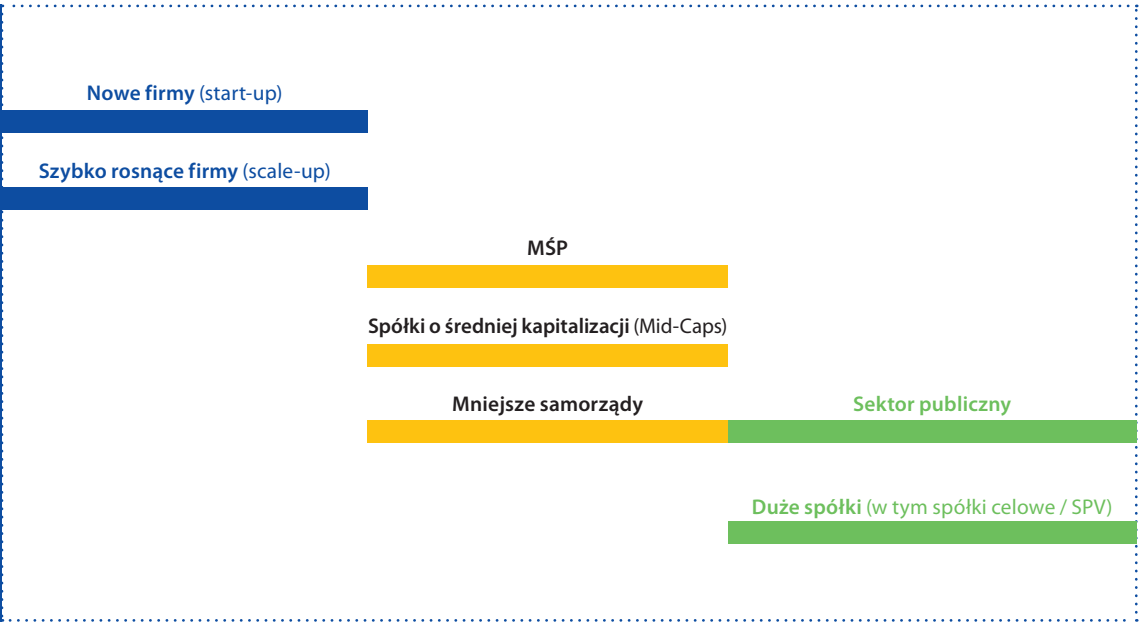
Niniejsza publikacja przedstawia przegląd instrumentów finansowych i doradczych oferowanych przez Grupę EBI z uwzględnieniem ich cech, korzyści i wpływu na szerzej rozumianą gospodarkę. Oznaczenia produktów Europejskiego Banku Inwestycyjnego  i Europejskiego Funduszu Inwestycyjnego  wskazują na organizację, która oferuje dany instrument finansowy lub doradczy.

Grupa EBI oferuje rozwiązania finansowe i doradcze, które wspierają inwestycje i przedsiębiorstwa na różnych etapach ich rozwoju, dostosowują się do ich potrzeb finansowych oraz pomagają mobilizować dodatkowe źródła finansowania i maksymalizować ich wpływ.

PRODUKTY



KLIENCI



NOWE PRZEDSIĘBIORSTWA ROZWIJAJĄCE PRZEŁOMOWE TECHNOLOGIE

Wspieranie innowacji i przyspieszanie wdrażania przełomowych technologii

Konkurencyjność i długotrwały dobrobyt UE zależą od zdolności przedsiębiorstw do wprowadzania innowacji oraz rozwoju przełomowych technologii, które przyspieszają zieloną i cyfrową transformację, a jednocześnie wzmacniają strategiczną autonomię Europy w obszarze kluczowych produktów, technologii i materiałów. Aby to osiągnąć, konieczne jest wspieranie przedsiębiorstw na różnych etapach rozwoju, co pozwoli im zwiększać produktywność, tworzyć wysokiej jakości miejsca pracy i wzmacniać pozycję Europy jako lidera w globalnej gospodarce.

Grupa EBI oferuje dostosowane do potrzeb, wysoko specjalistyczne instrumenty obejmujące różne rynki i sektory takie jak czyste technologie, nauki przyrodnicze, technologie oraz wpływ społeczny. Działania te wspierają rozwój i utrzymanie dynamicznych ekosystemów przedsiębiorczości, co sprzyja tworzeniu klastrów innowacyjnych firm, które przyciągają więcej talentów, kapitału i zasobów.

Poza Unią Europejską Grupa EBI inwestuje w fundusze private equity, które zapewniają potrzebną wiedzę fachową i kapitał podwyższonego ryzyka starannie wyselekcjonowanym przedsiębiorstwom. Przedsiębiorstwa te często wyróżniają się dużym potencjałem wzrostu w krytycznych obszarach takich jak działania w dziedzinie klimatu, szczepionki i technologie. Inwestowanie w nie wspiera przedsiębiorczość opartą na transferze technologii i umożliwia zrównoważony wzrost gospodarczy sprzyjający włączeniu społecznemu.

PRODUKTY KAPITAŁOWE I INNE PODOBNE

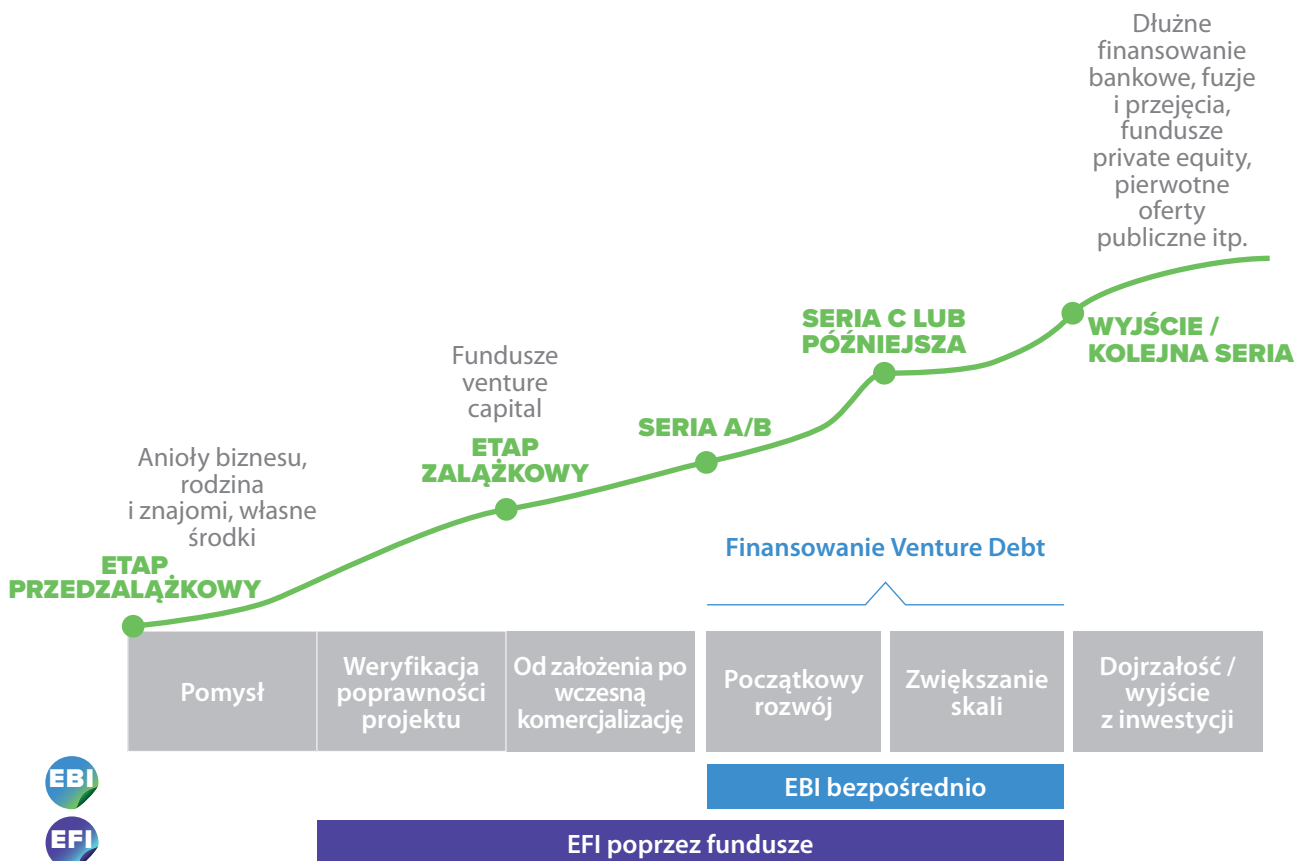
Grupa EBI zapewnia dostęp do kapitału dla szybko rozwijających się oraz innowacyjnych małych i średnich firm w całym cyklu ich życia, od najwcześniejszych etapów opracowywania nowoczesnych technologii i rozwiązań, takich jak własność intelektualna, aż po transfer technologii i bardziej dojrzałe fazy wzrostu.



Europejski Fundusz Inwestycyjny zapewnia finansowanie za pomocą inwestycji kapitałowych w fundusze (pośrednie finansowe kapitałowe) oraz bezpośrednich wspólności w wybrane spółki.



Oprócz tego Europejski Bank Inwestycyjny oferuje spółkom bezpośrednio finansowanie quasi-kapitałowe typu venture debt. Tego typu finansowanie, stanowiąc uzupełnienie finansowania kapitałowego, pozwala firmom na skalowanie działalności i osiągnięcie pozycji liderów rynkowych. Dzięki temu założyciele firm mogą zachować kontrolę nad ich rozwojem i wzrostem, co jest kluczowe dla utrzymania przedsiębiorczości i realizacji długoterminowej wizji. [LINK](#)



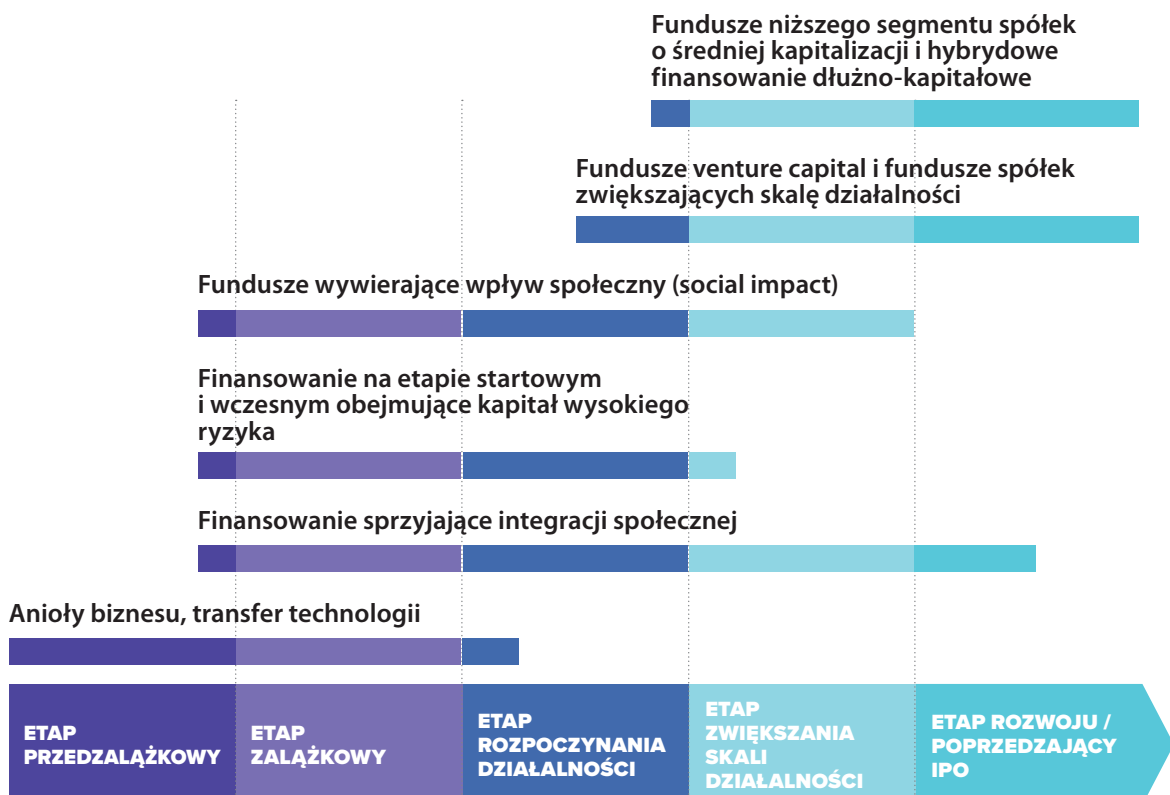


Inwestycje kapitałowe za pośrednictwem funduszy inwestycyjnych (pośrednie finansowanie kapitałowe)

Grupa EBI dostarcza kapitał w formie udziałów mniejszościowych w funduszach zarządzanych przez doświadczone lub debiutujące zespoły, wybrane zgodnie z rygorystycznym procesem selekcji, który promuje najlepsze praktyki rynkowe oraz ład korporacyjny. Takie podejście sprzyja mobilizacji szerokiego grona inwestorów, szczególnie z sektora prywatnego.

- **Fundusze venture capital** wspierają start-upy, szczególnie w sektorze technologii i w innych kluczowych sektorach takich jak przełomowe technologie („deep tech”), nauki przyrodnicze, wpływ społeczny, klimat i cyfryzacja.
- **Inwestycje private equity na rynku średnich przedsiębiorstw** są skierowane do firm średniej wielkości i pomagają im rozwijać działalność oraz zdobywać nowe rynki.
- **Prywatne fundusze kredytowe** oferują elastyczne, dostosowane do potrzeb alternatywne źródło finansowania dłużnego dla firm, stanowiące uzupełnienie tradycyjnego finansowania bankowego. Umożliwiają przedsiębiorstwom znalezienie finansowania i dywersyfikację jego rodzajów.
- **Fundusze klimatyczne i infrastrukturalne** mają na celu istotny wkład w działania w dziedzinie klimatu w ramach całego portfela.

Aby uzupełnić finansowanie kapitałowe, Grupa EBI czasami dokonuje współinwestycji bezpośrednio w wybrane spółki wchodzące w skład portfela danego funduszu inwestycyjnego. Współinwestycje wspierają rozwój tych spółek, a zarazem pozwalają uniknąć rozwodnienia, gdyż umożliwiają funduszowi rozłożenie ryzyka oraz uczestniczenie w poszczególnych rundach zwiększania skali działalności. [LINK](#)





Finansowanie Venture Debt

Finansowanie Venture Debt to rozwiązanie, które ogranicza emisję nowych akcji/udziałów (ogranicza rozwodnienie właścicieli) i umożliwia innowacyjnym, szybko rozwijającym się firmom pozyskiwanie środków pomiędzy kolejnymi rundami finansowania kapitałowego. Zapewnia ono kapitał o dłuższych okresach zapadalności i okresach karencji oraz na bardziej elastycznych warunkach niż standardowy dług.

Choć formalnie jest to pożyczka, ryzyko podejmowane w takich przypadkach przez Europejski Bank Inwestycyjny jest zazwyczaj znacznie wyższe niż to, które tradycyjne banki byłyby skłonne zaakceptować w odniesieniu do takich firm. W rezultacie koszt tego rodzaju finansowania jest zwykle wyższy niż w przypadku standardowego długu. Finansowanie Venture Debt jest także korzystniejsze dla inwestorów angażujących się na wczesnym etapie rozwoju spółki i dla założycieli spółki, ponieważ w przeciwieństwie do pozyskiwania kapitału nie wiąże się z koniecznością rezygnacji z części udziałów i przyszłych korzyści z nimi związanych.

Ten instrument zapewnia kluczowe wsparcie finansowe firmom dokładnie wtedy, gdy jest im ono najbardziej potrzebne – na wczesnych etapach rozwoju oraz w kolejnych fazach wzrostu. Takie podejście zmniejsza ryzyko finansowe inwestorów, a także sprzyja zrównoważonemu wzrostowi i zwiększaniu odporności, umożliwiając firmom radzenie sobie z wyzwaniami i wykorzystywanie nadarzających się szans oraz możliwości. [LINK](#)

MAŁE I ŚREDNIE PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ INWESTYCJE

Zwiększanie dostępu do finansowania

Grupa EBI wspiera małe i średnie przedsiębiorstwa (zatrudniające mniej niż 250 osób; w skrócie MŚP) oraz spółki o średniej kapitalizacji (zatrudniające od 250 do 3000 osób) z myślą o promowaniu rozwoju gospodarczego, tworzeniu miejsc pracy i wprowadzaniu innowacji. Dzięki zwiększaniu dostępu do finansowania Grupa EBI wzmacnia również odporność mniejszych firm i spółek o średniej kapitalizacji na kryzysy gospodarcze i finansowe.

Finansowanie mniejszych firm i spółek o średniej kapitalizacji opiera się głównie na pośrednim finansowaniu poprzez instytucje finansowe takie jak banki komercyjne, firmy leasingowe lub spółdzielnie kredytowe.

Grupa EBI angażuje się zarówno w rynkowe, jak i niestandardowe operacje dwustronne z tymi pośrednikami w celu zapewnienia finansowania celowego, zdolności do ponoszenia ryzyka oraz innych dostosowanych do potrzeb rozwiązań finansowych. Wsparcie to ma formę kredytów, sekurytyzacji, gwarancji portfelowych oraz podziału ryzyka związanego z poszczególnymi składnikami aktywów.

Wsparcie Grupy EBI w zakresie kredytów pośrednich dla kwalifikujących się beneficjentów końcowych





INSTRUMENTY ZWIĘKSZAJĄCE PŁYNNOŚĆ

Grupa EBI zapewnia płynność dla instytucji finansowych za pomocą kredytów lub innego finansowania dłużnego. Te ukierunkowane środki są następnie przeznaczane na kredyty dla szeregu beneficjentów takich jak mikro-, małe i średnie przedsiębiorstwa oraz mniejsze samorządy.

Zaangażowane instytucje finansowe są zobowiązane do uruchomienia portfela nowych kredytów na kwotę równą co najmniej dwukrotności udostępnionego finansowania EBI (portfel uzupełniający), aby zapewnić osiągnięcie określonych celów w zakresie efektywności energetycznej, rolnictwa lub innowacji. Oferowane przez Grupę EBI korzystne warunki powinny być przenoszone na beneficjentów końcowych w postaci niższego oprocentowania, dłuższego okresu kredytowania lub obu tych elementów. [LINK](#)

Kredyty dla małych firm i spółek o średniej kapitalizacji (kredyty pośrednie)

Kredyty przeznaczone dla MŚP oraz spółek o średniej kapitalizacji zapewniają płynność współpracującym instytucjom finansowym (pośrednikom). Te kredyty uprzywilejowane są objęte specjalnymi warunkami, które gwarantują, że pośrednicy oferują środki Grupy EBI beneficjentom końcowym zgodnie z wcześniej ustalonymi priorytetami polityki oraz kryteriami kwalifikowalności EBI. Kredyty dla beneficjentów końcowych mogą obejmować zarówno niewielkie kwoty, w przypadku mikroprzedsiębiorstw, jak i sumy dochodzące do 12,5 mln euro. Oceną kredytową, procesem selekcji i określaniem warunków dla beneficjentów końcowych zarządza pośrednik finansowy.

Dodatkowo kredyty na budowanie zdolności implementacji projektów (uprzywilejowane lub podporządkowane) mogą wspierać rozwój instytucjonalny pośredników finansowych, którzy nie osiągnęli jeszcze stabilności lub potrzebują kapitału o podwyższonym ryzyku, aby utrzymać wzrost i rozwój w obszarach takich jak mikrofinansowanie, przedsiębiorczość społeczna czy rozwój umiejętności i edukacja.

Substytuty kredytów dla małych firm i spółek o średniej kapitalizacji

Grupa EBI może zapewniać płynność pośrednikom finansowym w drodze zakupu pewnych papierów wartościowych takich jak obligacje zabezpieczone. Te instrumenty, znane jako substytuty kredytów, podlegają tym samym wymogom, co standardowe kredyty EBI dla małych firm i spółek o średniej kapitalizacji, w zakresie udostępniania dodatkowych kredytów (portfel uzupełniający) oraz transferu finansowej wartości dodanej. Do nabywanych przez Grupę EBI papierów wartościowych mogą mieć zastosowanie szczególne wymogi.

ZWIĘKSZANIE ZDOLNOŚCI POŚREDNIKÓW DO PODEJMOWANIA RYZYKA

Grupa EBI oferuje różnorodne instrumenty gwarancyjne, które mają na celu wspieranie instytucji kredytowych (pośredników finansowych) w podejmowaniu większego ryzyka. Zapewniają im one wsparcie kapitałowe, umożliwiając udzielanie większych kredytów priorytetowym sektorom i kontrahentom takim jak małe przedsiębiorstwa i spółki o średniej kapitalizacji. Podobnie jak w przypadku instrumentów zwiększających płynność pośrednik finansowy określa proces selekcji oraz warunki w oparciu o priorytety działania EBI i inne wymogi. Dzięki umożliwieniu pośrednikom finansowym podziału ryzyka instrumenty gwarancyjne mogą zapewnić korzystniejsze warunki takie jak niższe stopy procentowe, mniejsze wymagania dotyczące zabezpieczeń oraz dłuższe terminy zapadalności. W rezultacie mniejsze firmy zyskują dostęp do finansowania po bardziej przystępnych cenach, co jest kluczowe dla ich wzrostu i rozwoju.



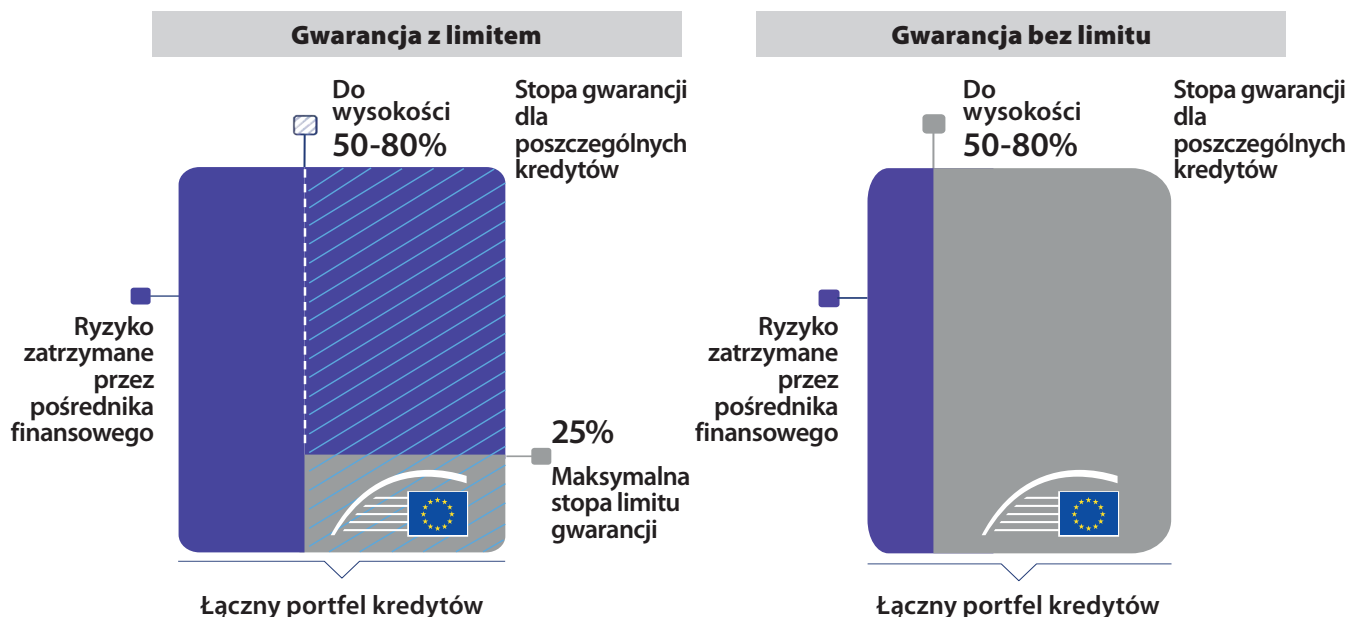
Gwarancje portfelowe

Gwarancje portfelowe pokrywają straty w portfelu kredytowym (do wysokości wcześniej ustalonego udziału) w przypadku finansowania dłużnego udzielanego małym i średnim przedsiębiorstwom. Mogą być oferowane jako **gwarancje bezpośrednie** dla pośredników finansowych lub jako **regwarancje**, w ramach których Grupa EBI dzieli ryzyko związane z gwarancjami udzielonymi przez pośrednika finansowego. Gwarancja jest udzielana zgodnie z ustalonym udziałem w portfelu oraz wymaga, aby pośrednicy finansowi zatrzymali część ryzyka, zapewniając usójnienie interesów oraz stymulowanie inwestycji. Instrument może być skonstruowany z limitem straty gwarantowanym na poziomie portfela bądź bez takiego limitu.

Gwarancja z limitem: zapewnia częściowe pokrycie strat na każdej transakcji w portfelu do momentu osiągnięcia limitu określonego dla portfela.

Gwarancja bez limitu: zapewnia częściowe pokrycie strat na każdej transakcji w portfelu. [LINK](#)

Gwarancje z limitem a gwarancje bez limitu (przykład różnych stopni podziału ryzyka)





Gwarancje dedykowane (niegranularne): Dzielenie ryzyka z pośrednikami finansowymi

Gwarancje dedykowane to instrumenty, za pomocą których EBI pokrywa straty do wysokości 50% w przypadku każdego kredytu¹ w ramach określonego portfela. Mogą być one oferowane w formie niefinansowanej (gwarancja bezwarunkowa) lub poprzez finansowanie udziału w ryzyku (kredyt warunkowy). Głównym celem gwarancji jest zapewnienie pośrednikowi finansowemu wsparcia kapitałowego lub zmniejszenia ryzyka, a tym samym zachęcenie go do udzielania nowych kredytów, zazwyczaj dla małych i średnich przedsiębiorstw. Pośrednik finansowy zobowiązuje się do wygenerowania w określonym czasie nowego portfela kredytów spełniających kryteria o wartości co najmniej dwukrotnie przekraczającej wartość gwarancji Grupy EBI. [LINK](#)

SEKURYTYZACJA

Grupa EBI wspiera działalność kredytową banków i innych pośredników finansowych poprzez udział w transakcjach sekurytyzacyjnych. Transakcje pomagają bankom i innym instytucjom finansowym dywersyfikować źródła finansowania oraz spełniać wymogi kapitałowe dzięki przenoszeniu ryzyka kredytowego. Grupa EBI udziela gwarancji na transze uprzywilejowane lub transze mezzanine bądź inwestuje w te transze bezpośrednio.



Mówiąc dokładniej, Europejski Bank Inwestycyjny finansuje sekurytyzacje pieniężne lub sekurytyzacje niesyntetyczne², które działają jako substytuty kredytów dla **małych i średnich przedsiębiorstw**. Przeprowadza również transakcje syntetyczne we współpracy z Europejskim Funduszem Inwestycyjnym. [LINK](#)



Z kolei Europejski Fundusz Inwestycyjny przeprowadza transakcje mające na celu zapewnienie wsparcia kapitałowego, takie jak sekurytyzacje gwarancyjne lub syntetyczne, które umożliwiają podział ryzyka związanego z istniejącym portfelem. [LINK](#)

W każdym przypadku środki przekazane lub kapitał uwolniony dzięki wsparciu Grupy EBI skutkują udzieleniem nowych kredytów docelowym beneficjentom lub wspierają określone obszary polityki takie jak zielone inwestycje.

¹ Gwarancje i regwarancje mogą być udzielane na różne składniki aktywów (kredyty, gwarancje, zobowiązania handlowe itp.).
² Sekurytyzacje niesyntetyczne są w rzeczywistości substytutem kredytów (instrumentem zwiększającym płynność).

DUŻE PROJEKTY INWESTYCYJNE

Przyciąganie innych inwestorów

Grupa EBI ma szerokie doświadczenie w finansowaniu dużych projektów inwestycyjnych w różnych branżach takich jak energetyka, transport, telekomunikacja, infrastruktura społeczna, zaawansowana produkcja oraz działalność badawczo-rozwojowa **realizowanych przez sektor publiczny i prywatny**. Grupa EBI często działa jako inwestor główny, który zapewnia znak jakości przyciągający dodatkowe źródła finansowania i przyspieszający inwestycje w strategicznych sektorach.

Czerpiąc ze swojego doświadczenia, **Grupa EBI łączy swoje finansowanie ze środkami budżetowymi pochodzącymi z różnych unijnych lub krajowych programów**. Dzięki takiemu podejściu środki finansowe są efektywnie wykorzystywane i kierowane na projekty inwestycyjne spełniające najwyższe standardy techniczne i polityczne.



KREDYTY BEZPOŚREDNIE

Finansowanie Grupy EBI opiera się na rygorystycznej analizie due diligence projektu inwestycyjnego, obejmującej aspekty techniczne, kredytowe i prawne oraz kwestie związane ze zgodnością z przepisami, ochroną środowiska oraz odpowiedzialnością społeczną. Kredyt, który może pokrywać nawet 50% kosztów inwestycyjnych projektu³, może być zaliczony do długu uprzywilejowanego bądź podporządkowanego w stosunku do innych źródeł finansowania. Może być również zabezpieczony bądź niezabezpieczony gwarancjami. Takie warunki jak okres zapadalności, okres karencji czy oprocentowanie są uzależnione od ekonomicznego cyklu życia inwestycji, charakterystyki kontrahenta oraz struktury finansowej (np. uprzywilejowania w stosunku do innych kredytodawców lub udzielonych gwarancji). Pakiet umowy obejmuje zazwyczaj warunki związane z projektem i jego celami, które są dostosowane do konkretnej inwestycji.

Kredyty bezpośrednie są dostępne dla kontrahentów z sektora publicznego i prywatnego. W sektorze prywatnym udzielanie finansowania dla firm zatrudniających ponad 3000 pracowników na poziomie grupy⁴ zazwyczaj odbywa się z pełnym regresem do bilansu kredytobiorcy. Oznacza to, że zdolność klienta do spłaty jest oceniana na podstawie jego sytuacji finansowej oraz ryzyka kredytowego. Grupa EBI może również uczestniczyć w **strukturach powoływanych dla finansowania projektów** (Project Finance, czyli finansowanie bez regresu), w których zdolność do spłaty zadłużenia jest oceniana na podstawie przepływów pieniężnych generowanych przez projekt. Projekty mogą być realizowane przez jedną firmę z sektora prywatnego lub przez konsorcjum kilku firm. W przypadku partnerstwa publiczno-prywatnego mogą one również obejmować podmioty z sektora publicznego, którym przyznano koncesję na określony czas.

Kredyty bezpośrednie mogą także wspierać szeroko zakrojone programy inwestycyjne takie jak projekty transportowe (koleje, drogi) czy energetyczne (produkcja energii odnawialnej), które są planowane do realizacji w określonym terminie i zgodnie z wcześniej ustalonym celem sektorowym lub politycznym. Umożliwia to klientowi, który pozyskuje finansowanie, realizację całego programu inwestycyjnego przy jednoczesnym zachowaniu elastyczności w zaspokajaniu potrzeb płynnościowych na różnych etapach rozwoju projektu.

³ 75% na inwestycje o wysokim priorytecie, z zastrzeżeniem określonych warunków.

⁴ W niektórych przypadkach średnich przedsiębiorstw (spółek o średniej kapitalizacji), które realizują programy inwestycji na dużą skalę, ukierunkowane zazwyczaj na badania i rozwój trwające przez kilka lat lub na zaawansowaną produkcję.

Kredyty bezpośrednio mogą być oznaczane jako **zielone kredyty**, gdy udostępnione środki finansowe są wykorzystywane do łagodzenia zmiany klimatu lub przystosowania się do niej bądź do realizacji celów środowiskowych.

Poza Unią Europejską kredyty bezpośrednio w sektorze publicznym mogą być skonstruowane w sposób, który łączy wypłaty z osiągnięciem określonego zestawu wyników uzgodnionych w ramach programu inwestycyjnego (kredyt oparty na wynikach). W niektórych krajach spoza Unii Europejskiej, takich jak kraje słabiej rozwinięte i rozwijające się państwa wyspiarskie, kredyty dla sektora publicznego mogą zawierać klauzule dotyczące zadłużenia związane z odpornością na zmianę klimatu. Pozwalają one państwowym kredytobiorcom na odroczenie spłaty kapitału na okres do dwóch lat w przypadku wystąpienia klęski żywiołowej. [LINK](#)



FINANSOWANIE POPRZEC ZAKUP OBLIGACJI

Grupa EBI może również wspierać szerzej zakrojone programy inwestycyjne poprzez zakup instrumentów finansowych będących przedmiotem obrotu na rynkach kapitałowych takich jak obligacje. Jest to opłacalne i elastyczne rozwiązanie dla dużych klientów. Grupa EBI zapewnia płynność poprzez zakup papierów wartościowych w ramach prywatnych emisji dwustronnych lub poprzez udział w ofertach publicznych. Jako główny inwestor Grupa EBI wysyła wyraźny sygnał, który przyczynia się do przyciągnięcia dodatkowych inwestorów, a w efekcie prowadzi do poprawy warunków finansowych oferowanych klientom w porównaniu z tradycyjnymi kredytami. Takie instrumenty mogą różnić się strukturą, warunkami i mechanizmami spłaty. Grupa EBI często wymaga zawarcia odrębnej umowy projektowej, w której określone są szczegółowe warunki dotyczące realizacji projektu.

Grupa EBI finansuje również projekty poprzez zakup **zielonych obligacji** – skutecznego instrumentu zapewniającego środki finansowe oraz wsparcie na rzecz zielonej transformacji i dekarbonizacji klientów. Ten instrument jest zgodny z zasadami obligacji ekologicznych Międzynarodowego Stowarzyszenia Rynku Kapitałowego, które zobowiązują EBI do przeznaczania środków finansowych na inwestycje zgodne z działaniami Banku w dziedzinie klimatu i zrównoważenia środowiskowego, z zastosowaniem zasady wykorzystania otrzymanych środków na cele środowiskowe. Instrument jest dostępny dla przedsiębiorstw z UE i spoza UE, podmiotów sektora publicznego i instytucji finansowych.

Grupa EBI może również wspierać inwestycje regulowanych przez państwo przedsiębiorstw użyteczności publicznej poprzez **zakup obligacji hybrydowych** (głęboko podporządkowanych papierów wartościowych o bardzo długim okresie zapadalności i warunkowych płatnościach kuponowych). Częściowo kapitałowy charakter tego instrumentu umożliwia klientom przyspieszenie inwestycji w projekty o wysokich wymaganiach kapitałowych bez istotnego pogorszenia wskaźników zadłużenia ani ograniczenia dostępu do finansowania.



GWARANCJE PROJEKTOWE

Grupa EBI oferuje również instrumenty gwarancyjne dostosowane do konkretnych projektów. Gwarancje obniżają ryzyko kredytowe, co poprawia stabilność finansową projektu i przyciąga nowych inwestorów. W przypadku niektórych projektów Grupa EBI oferuje finansowanie podporządkowane w formie gwarancji lub warunkowych linii kredytowych w celu wsparcia długu uprzywilejowanego.

W przypadku projektów poza Unią Europejską Grupa EBI może występować w charakterze gwaranta w ramach struktur ekokonwersji długu, które przyciągają dodatkowe inwestycje na rzecz realizacji określonych celów politycznych. [LINK](#)

USŁUGI DORADCZE

Maksymalizacja wpływu

Usługi doradcze są uzupełnieniem oferty produktowej Grupy EBI oraz zapewniają pomoc finansową i techniczną na wszystkich etapach inwestycji. Przyczyniają się do poprawy jakości projektów i maksymalizacji ich wpływu. Usługi doradcze są często wspierane przez budżet UE, państwa członkowskie UE i innych darczyńców. [LINK](#)



DORADZTWO FINANSOWE

Powiązane z finansowaniem Grupy EBI

- Poprawa atrakcyjności inwestycyjnej firm i projektów
- Doradztwo dotyczące dostępnych opcji finansowania
- Opracowanie struktury projektów z wykorzystaniem partnerstwa publiczno-prywatnego
- Opracowanie skalowalnych, skutecznych i wydajnych produktów finansowych
- Projektowanie i wdrażanie instrumentów finansowych UE



DORADZTWO TECHNICZNE

Powiązane z celami polityki unijnej

- Projektowanie i planowanie projektów oraz zarządzanie nimi
- Ocena wykonalności i technologii
- Badania i inicjatywy na rzecz rozwoju sektorów
- Doradztwo dotyczące działań w dziedzinie klimatu i zrównoważonego ekologicznie rozwoju
- Doradztwo dotyczące równości płci i programów społecznych



BUDOWANIE ZDOLNOŚCI PROJEKTOWYCH

Powiązane z potrzebami klienta

- Budowanie zdolności technicznych i finansowych klientów
- Opracowanie specjalnych szkoleń wewnętrznych
- Dzielenie się wiedzą i najlepszymi praktykami
- Ocena potrzeb dotyczących wsparcia doradczego
- Wspieranie rozwoju instytucjonalnego

KATALOG PRODUKTÓW GRUPY EBI

Finansowanie i doradztwo
wspierające inwestycje



Europejski
Bank Inwestycyjny | Grupa